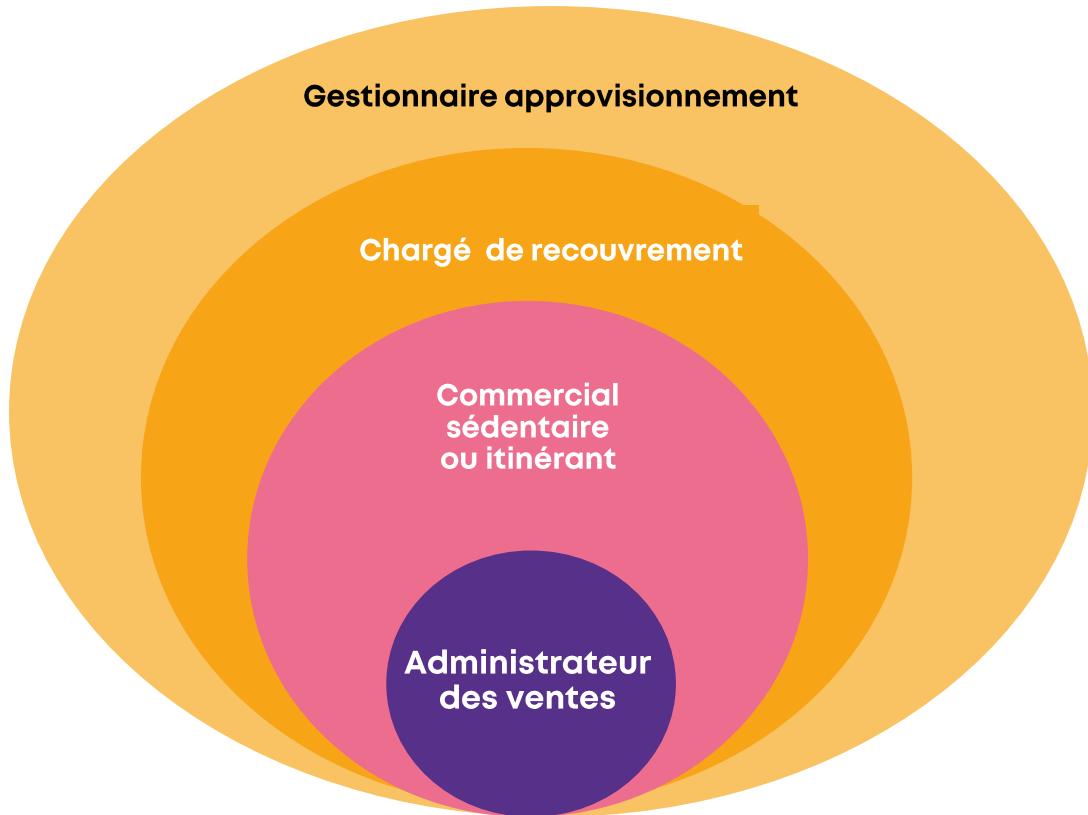


Mobilités internes envisageables pour le métier d'administrateur(trice) des ventes

La représentation ci-dessous répond à cette question. Plus une bulle métier se rapproche de celle du métier d'origine, plus le nombre de compétences communes est important.

Plus une bulle métier s'éloigne, plus il y aura de compétences à acquérir pour pouvoir exercer ce métier.



L'administrateur(trice) des ventes peut accéder à différents métiers en lien avec la vente, la logistique ou la gestion financière.

- Proximité forte
→ *Commercial(e) sédentaire ou itinérant(e)* : Évolution nécessitant l'acquisition de la posture commerciale, mais un métier qui reste dans la même famille métiers (vente)
- Proximité intermédiaire
→ *Chargé(e) de recouvrement* : Mobilité envisageable avec une montée en compétences sur les volets comptables et juridiques
- Proximité plus éloignée
→ *Gestionnaire approvisionnement* : Mobilité envisageable avec une montée en compétences en logistique

Mobilités internes envisageables pour le métier d'assistant(e) commercial(e)

La représentation ci-dessous répond à cette question. Plus une bulle métier se rapproche de celle du métier d'origine, plus le nombre de compétences communes est important.

Plus une bulle métier s'éloigne, plus il y aura de compétences à acquérir pour pouvoir exercer ce métier.



L'assistant(e) commercial(e) peut évoluer vers plusieurs fonctions commerciales, en mobilisant sa maîtrise de la relation client et des outils de gestion.

● Proximité forte

→ *Commercial(e) sédentaire ou itinérant(e)* : Mobilité directe nécessitant au préalable la validation de l'appétence de l'assistant(e) à la vente et l'acquisition de compétences commerciales (négociation, argumentation...)

● Proximité intermédiaire

→ *Chef(fe) de projet e-commerce* : Mobilité nécessitant l'acquisition de compétences importantes et plus éloignées de celles de l'assistant(e) commercial(e) notamment les compétences numériques et en gestion de projet