



Commercialisation

Commis/e forestier/ère

Autres appellations : Commis/e de coupe, Approvisionneur/euse, Acheteur/euse de bois



Finalité du métier : Le/la commis/e a pour mission d'approvisionner les industries en bois dans les qualités souhaitées, aux meilleures conditions. Il/elle évalue les volumes et les qualités de bois en forêt et négocie les achats avec les propriétaires forestiers, l'Office National des Forêts ou autres vendeurs de bois (coopératives, exploitants). Il/elle peut également être chargé d'organiser les travaux, de la coupe des arbres jusqu'au transport en entreprises.



Principales activités

Identification des fournisseurs potentiels

- ➔ Veille et analyse du marché
- ➔ Prospection et relations avec les vendeurs (ONF, propriétaires privés, coopératives ...)

Achat de bois sur pied ou sur bord de route

- ➔ Estimation des volumes de bois
- ➔ Evaluation de la qualité de bois mis en vente
- ➔ Estimation du prix d'achat et des coûts d'exploitation
- ➔ Négociation du prix de vente ou participation aux ventes aux enchères

Gestion de la fourniture du bois

- ➔ Suivi des travaux d'exploitation
- ➔ Organisation du transport des bois jusqu'au(x) site(s) de transformation

Compétences

Identifier des sources d'approvisionnement ou des fournisseurs potentiels

- Réaliser une veille sur le marché du bois (zones de production ; essences et leurs évolutions, etc.)
- Prospector et entretenir des relations avec les vendeurs de bois (ONF, propriétaires privés, coopératives ...) pour développer le réseau de fournisseurs
- Surveiller les fluctuations du marché et les changements réglementaires susceptibles d'affecter l'approvisionnement en bois

Acheter du bois à un vendeur ou en salle des ventes

- Evaluer la quantité et la qualité du bois pour en estimer le prix selon leurs essences
- Vérifier la conformité réglementaire d'une offre en matière d'exploitation forestière et de commerce du bois
- Négocier avec le fournisseur les conditions d'approvisionnement en termes de coût, qualité, délai, conditions de paiement...
- Acheter du bois en salle des ventes, en basant son offre prix sur l'évaluation du produit et sur les impératifs de l'entreprise à approvisionner (budget ; contraintes de production, ...)
- Etablir un contrat d'achat dans le respect de la réglementation

Suivre un chantier de production forestière prévu au contrat

- Définir ou suggérer le prestataire des travaux forestiers
- Evaluer les risques (manutention, énergie, conditions naturelles) au cours du chantier
- Programmer des travaux forestiers : du site d'approvisionnement à l'entreprise
- Superviser l'exploitation d'un chantier sylvicole

Gérer la livraison et la réception du bois

- Gérer la logistique liée au transport du bois, en veillant à ce que les livraisons soient effectuées dans les délais
- Agréer la marchandise selon les cahiers des charges
- Localiser et aménager un espace de stockage pour les lots de bois
- Déclencher un ordre de facturation



Commercialisation

Commis/e forestier/ère



Contexte professionnel

Les principaux employeurs sont les industries de première et seconde transformation du bois, les coopératives de propriétaires privés, les exploitants forestiers ou les papetiers. À certaines périodes d'activités, notamment en automne où se déroulent les plus grosses ventes, il/elle doit être pleinement disponible.



Champ relationnel

- En interne : les services approvisionnement, production et qualité, la direction commerciale
- En externe : propriétaires, vendeurs, clients, autres interlocuteurs



Formation

Principales formations et certifications

Niveau 5 :

- BTSA Technico-commercial produits de la filière bois
- BTSA Gestion forestière

Niveau 6 :

- Licence pro métiers du bois parcours exploitation et commercialisation du bois
- Licence pro gestion et commercialisation des produits de la filière forestière
- Licence pro commerce spécialité technico-commerciale (pme-pmi)- parcours bois
- Spécialité d'initiative locale (SIL) Commis de coupe



Mobilités professionnelles

Métiers d'évolution : acheteur/se bois dans une entreprise de transformation ; conducteur/rice de travaux ou, avec de l'expérience gestionnaire forestier, ou encore exploitant/e forestier/ère en développant des compétences de gestion

Métiers de provenance : commercial/e

Codes ROME :

A1301 - Conseil et assistance technique en agriculture et environnement
M1101 - Achats

Informations complémentaires : Le changement climatique a des effets importants sur la forêt, la quantité et la qualité des bois. La migration naturelle ou assistée des essences vont demander aux commis de développer leurs connaissances sur les caractéristiques des arbres et les effets sur la transformation.

Date : juin 2023